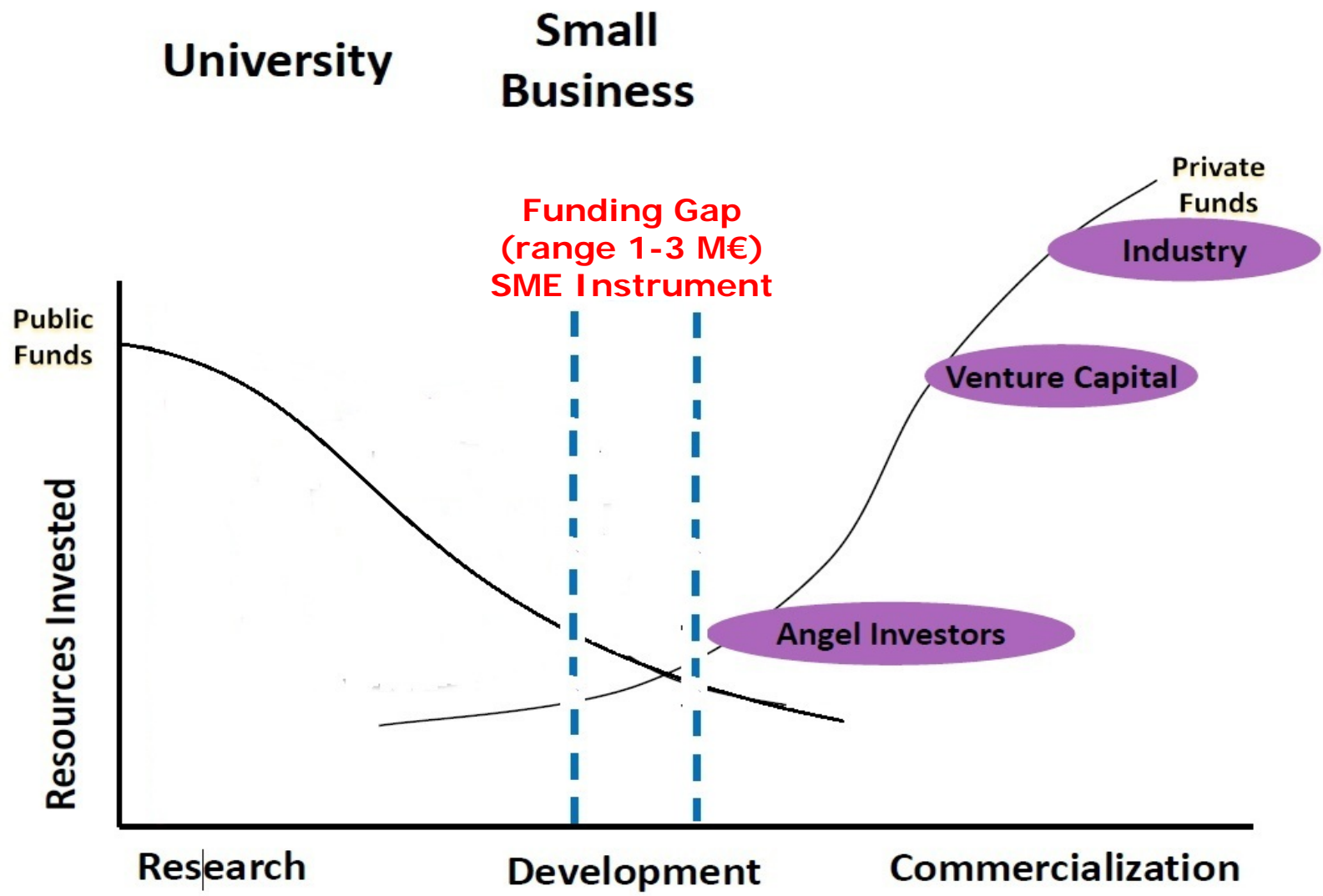




HORIZON 2020

SME INSTRUMENT

- **L'esperienza dei Ultimi Programmi Quadro (FP6 / FP7) evidenzia che:**
 - meno del 50% delle PMI utilizza la leva strategica dei fondi pubblici per finanziare i propri progetti di ricerca
 - solo il 22% delle PMI partecipanti ai programmi di ricerca UE svolgono stabilmente programmi di innovazione
 - gli istituti di ricerca / università collaborano con l'industria più per progredire autoreferenzialmente nei loro programmi di ricerca che per commercializzare la conoscenza prodotta
 - i risultati dei progetti non sono sfruttati perché i progetti non sono indirizzati allo sfruttamento dei risultati
 - c'è una forte relazione tra internazionalizzazione e innovazione, ma le PMI hanno scarsa conoscenza dei programmi che sostengono l'internazionalizzazione
 - la comunicazione sui programmi R&D (europei) non è «friendly» e di facile accesso per le PMI



TARGET SHIFT:

da 'Scienza' con le PMI
a PMI che competono con la
'scienza'

SCOPE SHIFT:

da segmentazione tecnologica a
risposta alle sfide di mercato

SYSTEM SHIFT:

da programmi specializzati
ad un'architettura integrata di
supporto



«PMI al posto di
guida»



«Progetti
orientati al
mercato»



«Sinergia e
integrazione nelle
misure di
supporto»

- **Approccio integrato senza soluzione di continuità e articolato in 3 fasi**



BUSINESS COACHING durante il progetto



Fase 1: concetto e valutazione di fattibilità

Input:
Idea/Concept
"Business Plan I"
(~ 10 pagine)

Principali attività:

*Fattibilità
Valutazione del rischio
Proprietà intellettuale
Ricerca partner
Progettazione
Applicazioni pilota*

Output: elaborazione
"Business plan II"

Fondo perduto

50.000 € a forfait

~ 6 mesi

Fase 2: R&D, dimostrazione, prima applicazione commerciale

Input:
"Business plan II" +
"Action plan in Phase 2"
(~ 30 pagine)

Principali attività :

*Prototipazione
Collaudo
Azioni pilota
Miniaturizzazione
Realizzazione in scala industriale
Prima applicazione commerciale*

Output: info memo per investitori "Business plan III"

Fondo perduto (70%)

500 - 2.500 K €

~ da 12 a 24 mesi

Fase 3: Commercializzazione

Input:
"Business plan III" +
"Quality label"

*Accesso facilitato a fondi privati
Supporto tramite networking, training, coaching
Gestione e tutela Proprietà Intellettuale, condivisione della conoscenza*

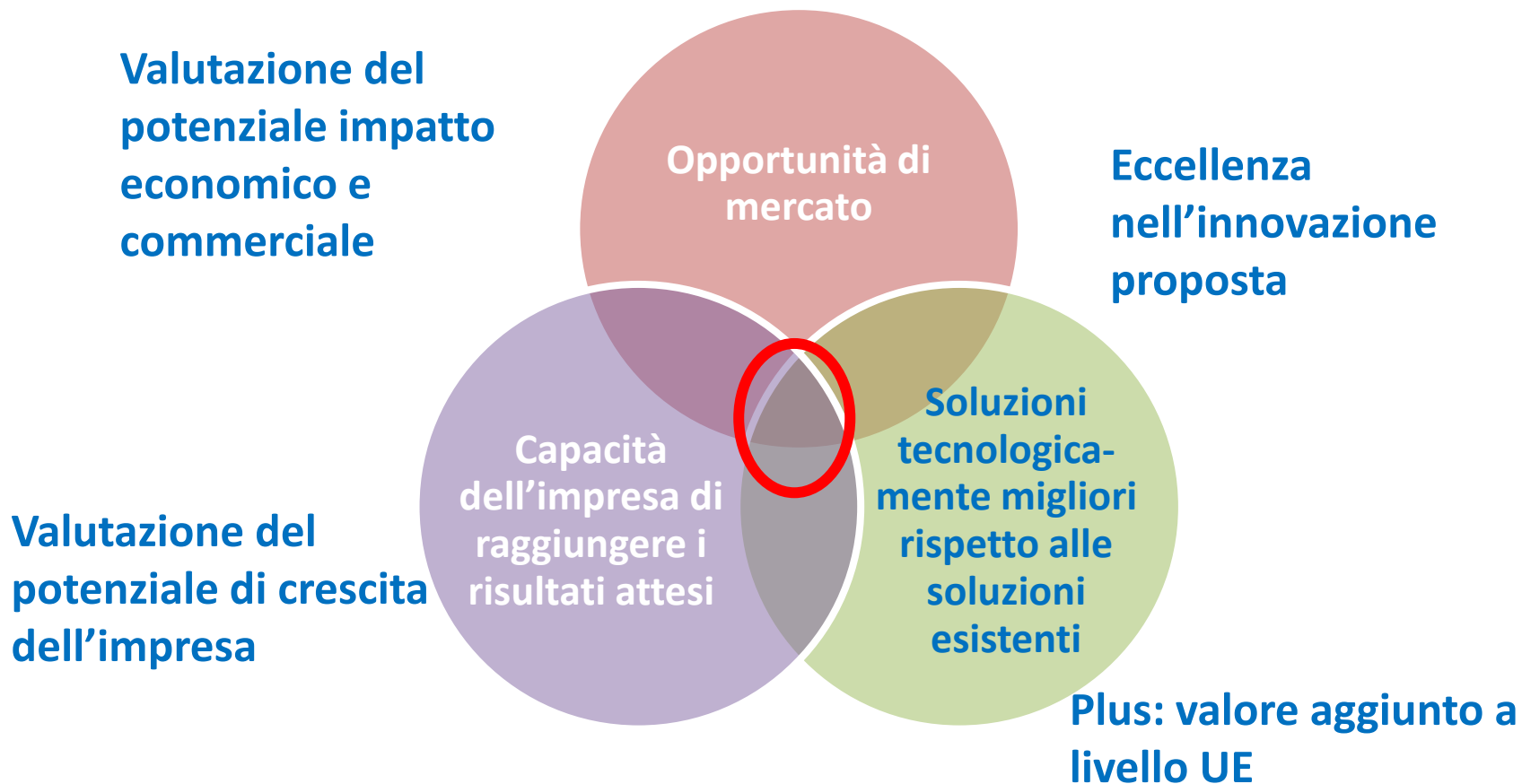
Supporto nell'accesso alla finanza di rischio UE (debt facility and equity facility)

Nessuna agevolazione diretta

- **Principali caratteristiche dello SME Instrument:**

- Indirizzato a tutti i tipi di PMI innovative che presentino una forte volontà di crescere, svilupparsi e internazionalizzarsi
- Solo le PMI potranno richiedere finanziamenti anche singolarmente, la collaborazione con altre PMI è consigliabile
- Competitivo, dimensione EU → solo le migliori idee passano la fase 1
- Orientato al mercato (close-to-market): finanziamento al 70%
- Approccio modulare integrato in tre fasi
- Applicato nei pilastri Horizon 2020 orientati all'innovazione: sia 'sfide sociali' che 'tecnologie abilitanti'

- **Eccellenza**
- **Impatto**
- **Implementazione**



- Una sola agenzia (EASME) gestirà lo strumento
- Approccio **bottom-up**
- Viene proposto un tema definito ampio per ciascuna «sfida sociale» e «tecnologia abilitante»
- Call **costantemente aperte** con quattro date di chiusura sportello per ogni anno
- Le prossime date di chiusura sportello previste:

2014		2015	
<u>Phase 1</u>	<u>Phase 2</u>	<u>Phase 1</u>	<u>Phase 2</u>
18/06/2014	09/10/2014	18/03/2015	18/03/2015
24/09/2014	17/12/2014	17/06/2015	17/06/2015
17/12/2014		17/09/2015	17/09/2015
		16/12/2015	16/12/2015

Article 18 (2) Regulation

[...] a dedicated SME instrument that is targeted at all types of SMEs with an innovation potential, in a broad sense, shall be created under a single centralised management system and shall be implemented primarily in a bottom-up manner via a continuously open call [...]